

CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO TRÌNH ĐỘ ĐẠI HỌC  
NGÀNH ĐÀO TẠO: THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ

ĐỀ CƯƠNG CHI TIẾT HỌC PHẦN  
KE94067: THỊ TRƯỜNG VÀ GIÁ CẢ  
(FOOD MARKET AND PRICE)

I. Thông tin về học phần

- Học kì: 4
- Tin chỉ: Tổng số tin chỉ: 3.(Lý thuyết: 3 – Thực hành: 0 - Tự học 9
- Giờ tin chỉ đối với các hoạt động học tập
  - + Học lý thuyết trên lớp: 30 tiết
  - + Làm bài tập trên lớp: 5 tiết
  - + Thuyết trình và thảo luận trên lớp: 10 tiết
- Giờ tự học: 135 tiết (theo kế hoạch cá nhân hoặc hướng dẫn của giảng viên)
  - Đơn vị phụ trách:
    - Bộ môn: Marketing
    - Khoa: Kế toán và Quản trị kinh doanh
  - Học phần thuộc khối kiến thức:

|           |                          |         |                          |          |                          |             |                          |          |                                     |          |                          |              |                          |                |                          |
|-----------|--------------------------|---------|--------------------------|----------|--------------------------|-------------|--------------------------|----------|-------------------------------------|----------|--------------------------|--------------|--------------------------|----------------|--------------------------|
| Đại cương | <input type="checkbox"/> | Tự chọn | <input type="checkbox"/> | Bắt buộc | <input type="checkbox"/> | Cơ sở ngành | <input type="checkbox"/> | Tự chọn  | <input checked="" type="checkbox"/> | Bắt buộc | <input type="checkbox"/> | Chuyên sâu 1 | <input type="checkbox"/> | Chuyên sâu ... | <input type="checkbox"/> |
| Bắt buộc  | <input type="checkbox"/> | Tự chọn | <input type="checkbox"/> | Bắt buộc | <input type="checkbox"/> | Tự chọn     | <input type="checkbox"/> | Bắt buộc | <input checked="" type="checkbox"/> | Bắt buộc | <input type="checkbox"/> | Tự chọn      | <input type="checkbox"/> | Bắt buộc       | <input type="checkbox"/> |

- Học phần học song hành: Không
- Học phần tiên quyết: Nguyên lý kinh tế
- Ngôn ngữ giảng dạy: tiếng Anh ☐ Tiếng Việt ☒

II. Chuẩn đầu ra của chương trình đào tạo và mục tiêu, kết quả học tập mong đợi của học phần

\* Các chuẩn đầu ra và chỉ báo của chương trình đào tạo mà học phần đóng góp:

Lưu ý: GV chỉ copy nội dung các chỉ báo và CDR mà môn học mình đáp ứng

|                                                                                                                                                                                |                                                                                                                             |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Chuẩn đầu ra</b><br>Sau khi hoàn tất chương trình, sinh viên có thể:                                                                                                        | <b>Kiến thức chuyên môn</b>                                                                                                 |
| <b>CDR1.</b> Vận dụng các kiến thức chuyên sâu về thương mại, quản trị kinh doanh và công nghệ thông tin vào giải quyết các vấn đề thực tiễn trong lĩnh vực thương mại điện tử | <b>CDR2:</b> Đề xuất các giải pháp phục vụ ra quyết định của cả bên liên quan trong lĩnh vực thương mại điện tử             |
| <b>2.1.</b> Vận dụng các kiến thức về quan rtri kinh doanh, marketing, thương mại vào giải quyết các vấn đề thực tiễn trong lĩnh vực thương mại điện tử                        | <b>3.1.</b> Nhân diện và phân tích về thương mại điện tử trong các đơn vị sản xuất kinh doanh và trong các cơ quan, tổ chức |
| <b>Chỉ báo chuẩn đầu ra của chương trình đào tạo</b>                                                                                                                           |                                                                                                                             |





|                                                                                                               |                                                                                                                                        |                                                                                                                                                                |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Chuẩn đầu ra</b><br>Sau khi hoàn tất chương trình, sinh viên có thể:                                       | <b>Kỹ năng chung</b>                                                                                                                   |                                                                                                                                                                |
|                                                                                                               | <b>CBR4.</b> Giao tiếp đa phương tiện, đa văn hoá, sử dụng hiệu quả công nghệ thông tin và ngoại ngữ trong lĩnh vực thương mại điện tử | 4.2. Sử dụng hiệu quả công nghệ thông tin và các thiết bị đa phương tiện trong công việc chuyên môn                                                            |
| <b>Chỉ bảo chuẩn đầu ra của chương trình đào tạo</b>                                                          | <b>CBR5.</b> Làm việc nhóm và làm việc độc lập hiệu quả trong lĩnh vực thương mại điện tử                                              | 5.1. Vận dụng hiệu quả kỹ năng làm việc nhóm và làm việc độc lập để thực hiện nhiệm vụ và đạt mục tiêu đặt ra                                                  |
|                                                                                                               | <b>Kỹ năng chuyên môn</b>                                                                                                              | 6.1. Thực hiện thành thạo các kỹ năng thu thập, phân tích thông tin phục vụ viết, trình bày báo cáo và giải quyết các vấn đề trong lĩnh vực thương mại điện tử |
| <b>CBR7:</b> Vận dụng các nghiệp vụ chuyên môn để giải quyết các tình huống trong lĩnh vực thương mại điện tử |                                                                                                                                        | 7.1. Xử lý thành thạo các tình huống trong lĩnh vực thương mại điện tử                                                                                         |
| <b>Năng lực tự chủ và trách nhiệm</b>                                                                         |                                                                                                                                        | 8.1. Thể hiện ý thức học tập suốt đời và tinh thần khởi nghiệp                                                                                                 |
| <b>CBR 8.</b> Thể hiện ý thức học tập suốt đời và tinh thần khởi nghiệp                                       |                                                                                                                                        | 8.1. Thể hiện thói quen tự học, tự nghiên cứu, năng cao                                                                                                        |

**\* Mục tiêu:** Học phần nhằm cung cấp cho sinh viên khả năng phân tích các nguyên lý hoạt động của thị trường dựa trên quy luật của nền kinh tế cạnh tranh và ứng dụng các công cụ vào phân tích biến động giá cả của sản phẩm, phân tích và giải quyết các vấn đề trong các đơn vị sản xuất và kinh doanh. Giúp sinh viên đạt được các kỹ năng liên quan đến tổng hợp và phân tích thông tin, các kỹ năng làm việc nhóm. Giúp sinh viên có khả năng làm việc độc lập, hiệu quả, có đạo đức nghề nghiệp và ý thức trách nhiệm với môi trường, xã hội và tiếp tục nâng cao kiến thức.

**\* Kết quả học tập mong đợi của học phần:**

Học phần đóng góp cho Chuẩn đầu ra sau đây của CTDT theo mức độ sau:

I – Giới thiệu (Introduction); P – Thực hiện (Practice); R – Củng cố (Reinforce); M – Đạt được

(Master)

|         |                   |                                                       |     |     |     |     |     |
|---------|-------------------|-------------------------------------------------------|-----|-----|-----|-----|-----|
| Mã HP   | Tên HP            | Mức độ đóng góp của học phần cho chỉ báo CDR của CTDT |     |     |     |     |     |
|         |                   | 2.1                                                   | 3.1 | 4.1 | 5.1 | 6.1 | 8.1 |
| KE94067 | Thị trường giá cả | R                                                     | P   | P   | P   | P   | P   |

|         |                                                                                               |                                                                                                                                                 |  |  |  |  |  |
|---------|-----------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--|--|--|--|--|
| Ký hiệu | <b>KQHTMB của học phần</b><br>Hoàn thành học phần này, sinh viên thực hiện được               | Chỉ bảo chuẩn đầu ra của CTDT                                                                                                                   |  |  |  |  |  |
|         |                                                                                               |                                                                                                                                                 |  |  |  |  |  |
| K1      | Phân tích các nguyên lý hoạt động của thị trường dựa trên quy luật của nền kinh tế cạnh tranh | 2.1. Vận dụng các kiến thức về quản trị kinh doanh, marketing, thương mại vào giải quyết các vấn đề thực tiễn trong lĩnh vực thương mại điện tử |  |  |  |  |  |
|         |                                                                                               | 3.1. Nhân diện và phân tích về tích biến động giá cả của sản phẩm, phân tích                                                                    |  |  |  |  |  |
| K2      | Phân tích và ứng dụng các công cụ vào phân tích biến động giá cả của sản phẩm, phân tích      | 3.1. Nhân diện và phân tích về thương mại điện tử trong các đơn                                                                                 |  |  |  |  |  |





giao.

- Bài tập: tất cả sinh viên tham dự phải hoàn thành 100% các bài tập và tiểu luận được sự hướng dẫn của giảng viên trước khi đến lớp
- Chuẩn bị cho bài giảng: tất cả sinh viên tham dự phải đọc các tài liệu liên quan theo
- Chuyên cần: tất cả sinh viên tham dự phải tham dự ít nhất 70% số tiết

#### V. Nhiệm vụ của sinh viên

- vấn đề đó trên lớp.
- Học tập cá nhân: các chủ đề được giảng viên chuẩn bị, sinh viên sẽ tổ chức theo nhóm và thuyết trình
- trình vấn đề đó trên lớp.
- Thuyết trình nhóm: các chủ đề được giảng viên chuẩn bị, sinh viên sẽ tổ chức theo nhóm và thuyết trình vấn đề đó trên lớp.
- Nhiệm vụ của sinh viên là phân tích và giải quyết các tình huống đó.
- Nghiên cứu tình huống: sinh viên được cung cấp các tình huống cụ thể ứng với mỗi chủ đề lý thuyết.
- đồng của gia cả của một loại sản phẩm cụ thể.
- Học tập theo nhóm: mỗi nhóm có nhiệm vụ phân tích và chỉ ra các yếu tố ảnh hưởng đến sự biến

#### 2. Phương pháp học tập

- Tổ chức và điều hành thảo luận nhóm
- Ra đề, chữa bài tập, cung cấp chủ đề thảo luận cho sinh viên
- sinh viên những kiến thức cơ bản về môn học
- Thuyết giảng: Bài giảng được trình bày thông qua công cụ máy chiếu và bảng, nhằm cung cấp cho

#### 1. Phương pháp giảng dạy

#### IV. Phương pháp giảng dạy và học tập

- Chính phủ vào thị trường và giá cả.
- tích biến động giá nông sản và thực phẩm. Chương 6: Định giá sản phẩm. Chương 7: Sự can thiệp của
- các hình thái thị trường. Chương 4: Thị trường kỹ hạn cho nông sản và thực phẩm. Chương 5: Phân
- 2: Mối quan hệ giữa giá cả và cung – cầu. Chương 3: Hình thành giá cả nông sản và thực phẩm trong
- Mô tả và phân tích nội dung: Chương 1: Đối tượng, nội dung và phương pháp nghiên cứu môn học. Chương
- Tổng số tín chỉ thực hành: 0 – Tổng số tín chỉ tự học: 9).

Mã: KE94067 - Tên học phần: Thị trường giá cả (Tổng số tín chỉ: 3: Tổng số tín chỉ lý thuyết: 3 –

#### III. Nội dung tóm tắt của học phần

| Kỹ năng                                                           |                                                                                                                                                                                                            | K5 |                                                                                                                                                                                       |
|-------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| K3                                                                | Làm việc độc lập, tổ chức và quản lý thời gian hợp lý. Phối hợp hiệu quả với các thành viên trong nhóm để thảo luận, xác định vấn đề và đề xuất giải pháp cho các vấn đề liên quan đến thị trường sản phẩm | K4 | Tổng hợp và phân tích các thông tin liên quan đến sự biến động giá cả thị trường sản phẩm. Dự đoán và phân tích diễn biến giá trị thị trường sản phẩm để đưa ra quyết định kinh doanh |
|                                                                   | 5.1. Vận dụng hiệu quả kỹ năng làm việc nhóm và làm việc độc lập để thực hiện nhiệm vụ và đạt mục tiêu đặt ra                                                                                              |    | 4.2. Sử dụng hiệu quả công nghệ thông tin và các thiết bị đa phương tiện trong công việc chuyên môn                                                                                   |
|                                                                   | 8.1. Thể hiện thời gian tự học, tự tư bồi dưỡng, năng cao kiến thức.                                                                                                                                       |    | 8.1. Thể hiện thời gian tự học, tự tư bồi dưỡng, năng cao kiến thức.                                                                                                                  |
| Kỹ năng                                                           |                                                                                                                                                                                                            | K5 |                                                                                                                                                                                       |
| và giải quyết các vấn đề trong các đơn vị sản xuất và kinh doanh. |                                                                                                                                                                                                            | K5 |                                                                                                                                                                                       |
| vi sản xuất kinh doanh và trong các cơ quan, tổ chức              |                                                                                                                                                                                                            | K5 |                                                                                                                                                                                       |



- Thuyết trình và Thảo luận: tất cả sinh viên tham dự học phần này phải tham gia các bài thuyết trình và thảo luận theo nhóm

- Thi cuối kì: cần phải có mặt tham gia thi cuối kì

#### VI. Đánh giá và cho điểm

##### 1. Thang điểm: 10

2. Điểm trung bình của học phần là tổng điểm của các rubric nhân với trọng số tương ứng của từng rubric

- Điểm chuyên cần 10%

- Điểm quá trình/Điểm kiểm tra giữa kì: 30%

- Điểm kiểm tra cuối kì: 60%

#### 3. Phương pháp đánh giá

| Hoạt động đánh giá | KQHTMB được đánh giá | Trọng số (%) | Thời gian/Tuần học |
|--------------------|----------------------|--------------|--------------------|
| Đánh giá quá trình |                      | 10           | Cả kì              |
| Tham dự lớp        | K3, K4               |              | Cả kì              |
| Làm việc nhóm      | K1, K2, K3, K4, K5   |              | Cả kì              |
| Tiểu luận nhóm     | K1, K2, K3, K4, K5   | 30           | Cuối kì            |
| Hoặc Seminar nhóm  | K1, K2, K3, K4, K5   |              | Cả kì              |
| Đánh giá cuối kì   |                      |              |                    |
| Thi cuối môn học   | K1, K2, K5           | 60           | Cuối kì            |

Bảng 1: Kế hoạch đánh giá và trọng số

Bảng 2. Chỉ báo thực hiện các kết quả học tập mong đợi của học phần

| KQHTMB | Chỉ báo thực hiện KQHTMB                                                                                                                                                        |
|--------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| K1     | Chỉ báo 1: trình bày khai niệm và vai trò của giá cả, cung cầu, độ co giãn cung và cầu                                                                                          |
| K1     | Chỉ báo 2: phân tích cung cầu và giá cả                                                                                                                                         |
| K1     | Chỉ báo 3: phân tích các đặc trưng của thị trường nông sản và thực phẩm                                                                                                         |
| K1     | Chỉ báo 4: phân tích giá cả trong các hình thái thị trường                                                                                                                      |
| K1     | Chỉ báo 5: trình bày thị trường nông sản và thực phẩm thế giới                                                                                                                  |
| K1     | Chỉ báo 6: Trình bày quyết định giá sản phẩm trong thị trường cạnh tranh và độc quyền hoàn hảo                                                                                  |
| K1     | Chỉ báo 7: Phân tích biến động giá theo giá trị biên marketing, biến động giá theo phẩm cấp và chất lượng sản phẩm, biến động giá theo không gian, biến động giá theo thời gian |
| K1     | Chỉ báo 8: Phân tích các yếu tố ảnh hưởng đến giá sản phẩm                                                                                                                      |
| K1     | Chỉ báo 9: Trình bày các phương pháp định giá                                                                                                                                   |
| K2     | Chỉ báo 10: Trình bày mục đích can thiệp của Chính phủ vào thị trường và giá cả                                                                                                 |
| K2     | Chỉ báo 11: Phân tích các phươn gphaps tác động tới thị trường và giá cả                                                                                                        |
| K2     | Chỉ báo 12: Phân tích các công cụ và chính sách tác động tới thị trường và giá cả                                                                                               |

Rubic 1: Đánh giá tham dự lớp





| Tiêu chí | Cầu trúc                    | Nội dung                                    | Tiêu chí     |     |
|----------|-----------------------------|---------------------------------------------|--------------|-----|
|          |                             |                                             | Trọng số (%) | Tốt |
|          | 05                          | ly                                          | 100%         | Khả |
|          | Cần đối, hợp                | Phân tích rõ ràng tầm quan trọng của vấn đề |              | Khả |
|          | ly                          | Phân tích rõ ràng tầm quan trọng của vấn đề |              | Khả |
|          | Khả cần đối, hợp ly         | Phân tích rõ ràng tầm quan trọng của vấn đề |              | Khả |
|          | Tương đối                   | Phân tích rõ ràng tầm quan trọng của vấn đề |              | Khả |
|          | ly                          | Phân tích rõ ràng tầm quan trọng của vấn đề |              | Khả |
|          | Không cần đối, thiếu hợp ly | Phân tích rõ ràng tầm quan trọng của vấn đề |              | Khả |
|          | 0%                          | Trình bày                                   |              | Khả |
|          | Trình bày                   | Trình bày                                   |              | Khả |
|          | điểm ly                     | điểm ly                                     |              | Khả |

Rubric 3. Đánh giá tiêu luận

| Tiêu chí                     | Trọng số (%) | Tốt                                        | Khả                                              | Trung bình                                                              | Kém           |
|------------------------------|--------------|--------------------------------------------|--------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|---------------|
|                              |              |                                            |                                                  |                                                                         |               |
| Thời gian tham gia họp nhóm  | 15           |                                            |                                                  |                                                                         |               |
| Thái độ tham gia             | 15           | Tích cực kết nối các thành viên trong nhóm | Kết nối tốt với thành viên khác                  | Có kết nối nhưng đôi khi nhấc nhỡ                                       | Không kết nối |
| Y kiến đóng góp              | 20           | Sáng tạo/rất hữu ích                       | Hữu ích                                          | Tương đối hữu ích                                                       | Không hữu ích |
| Thời gian giao nộp sản phẩm  | 20           | Đúng hạn                                   | Trễ ít, không gây ảnh hưởng đến chất lượng chung | Trễ nhiều, có gây ảnh hưởng đến chất lượng chung nhưng có thể khác phục | Không nộp/Trễ |
| Chất lượng sản phẩm giao nộp | 30           | Sáng tạo/Đáp ứng tốt yêu cầu của nhóm      | Đáp ứng khả                                      | Đáp ứng một phần yêu cầu của nhóm, có điều chỉnh theo góp ý             | Không sử dụng |

Rubric 2: Đánh giá làm việc nhóm

| Tiêu chí          | Trọng số (%) | Tốt                                  | Khả                    | Trung bình            | Kém                        |
|-------------------|--------------|--------------------------------------|------------------------|-----------------------|----------------------------|
|                   |              |                                      |                        |                       |                            |
| Thái độ tham dự   | 50           | Luôn chủ ý và tham gia các hoạt động | Khả chủ ý, có tham gia | Có chủ ý, ít tham gia | Không chủ ý/không tham gia |
| Thời gian tham dự | 50           | Không vắng buổi nào                  | Vắng dưới 2 buổi       | Vắng trên 2 buổi      | Vắng quá 3 buổi            |





| Tiêu chí  | Trọng số (%) | Mức chất lượng                                 |                                                                    |                                                                                                       |                                                                   |
|-----------|--------------|------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------|
|           |              | Tốt<br>8.5 – 10 điểm                           | Khả<br>6.5 – 8.4 điểm                                              | Trung bình<br>4.0 – 6.4 điểm                                                                          | Kém<br>0 – 3.9 điểm                                               |
| Nội dung  | 40           | Phong phú hơn yêu cầu                          | Đầy đủ theo yêu cầu                                                | Khả đầy đủ, thiếu 1 nội dung quan trọng                                                               | Thiếu nhiều nội dung quan trọng                                   |
| Trình bày | 10           | Mạch lạc, rõ ràng                              | Khả mạch lạc, rõ ràng                                              | Tương đối rõ ràng                                                                                     | Thiếu rõ ràng                                                     |
| Bảo vệ    | 10           | Lập luận có căn cứ khoa học và logic vững chắc | Lập luận có căn cứ khoa học và logic nhưng còn một vài sai sót nhỏ | Lập luận có chủ ý đến sử dụng căn cứ khoa học và tuân theo logic nhưng còn một vài sai sót quan trọng | Lập luận không có căn cứ khoa học và logic                        |
|           | 10           | Tương tác bằng mắt, cử chỉ tốt                 | Tương tác bằng mắt, cử chỉ khá tốt                                 | Tương tác bằng mắt, cử chỉ tương đối tốt, còn vài sai sót nhỏ                                         | Không có tương tác bằng mắt và cử chỉ/sai sót lớn trong tương tác |

Rubric 4: Đánh giá báo cáo chuyên đề seminar (bài làm theo nhóm)

| Hình thức trình bày | Lỗi chính tả | 05 | 05 | 15 | Kết luận | Các nội dung thành phần                                                                             | 10                                                            | 05                    | Lỗi chính tả            | Format...) |
|---------------------|--------------|----|----|----|----------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------|-----------------------|-------------------------|------------|
|                     |              |    |    |    |          |                                                                                                     |                                                               |                       |                         |            |
| thuyết phù hợp      |              |    |    |    |          | Thực hiện được khả đầy đủ và rõ ràng các mục tiêu nghiên cứu đề ra, có số liệu minh hoạ khá phù hợp | Hoàn toàn chặt chẽ, logic                                     | Phù hợp và đầy đủ     | Không phù hợp và đầy đủ | Format...) |
|                     |              |    |    |    |          | Thực hiện được khả đầy đủ và rõ ràng các mục tiêu nghiên cứu đề ra, có số liệu minh hoạ khá phù hợp | Khả chặt chẽ, logic, còn sai sót nhỏ không gây ảnh hưởng      | Khả phù hợp và đầy đủ | Không phù hợp và đầy đủ | Format...) |
|                     |              |    |    |    |          | Thực hiện được khả đầy đủ và rõ ràng các mục tiêu nghiên cứu đề ra, có số liệu minh hoạ khá phù hợp | Tương đối chặt chẽ, logic, có phần chưa đảm bảo gây ảnh hưởng | Khả phù hợp và đầy đủ | Không phù hợp và đầy đủ | Format...) |
|                     |              |    |    |    |          | Thực hiện được khả đầy đủ và rõ ràng các mục tiêu nghiên cứu đề ra, có số liệu minh hoạ khá phù hợp | Khả chặt chẽ, logic, có phần chưa đảm bảo gây ảnh hưởng       | Khả phù hợp và đầy đủ | Không phù hợp và đầy đủ | Format...) |



|    |                                                                                               |                                                                                                       |                                                                                            |                                              |
|----|-----------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------|
| 10 | Các câu hỏi<br>được trả lời đầy<br>đủ, rõ ràng, và<br>thỏa đáng                               | Trả lời đúng đa số<br>và nêu được định<br>hướng phù hợp đối<br>với những câu hỏi<br>chưa trả lời được | Trả lời đúng đa số<br>các câu hỏi đặt<br>đúng, phần chưa<br>nêu được định<br>hướng phù hợp | Trả lời sai đa số<br>các câu hỏi đặt<br>đúng |
| 20 | Nhóm phối hợp<br>tốt, thực sự chia<br>sẻ và hỗ trợ<br>nhau trong khi<br>bảo cáo và trả<br>lời | Nhóm có phối hợp<br>khi báo cáo và trả lời<br>nhưng còn vài chỗ<br>chưa đồng bộ                       | Nhóm ít phối hợp<br>trong khi báo cáo<br>và trả lời                                        | Không thể hiện<br>sự kết nối trong<br>nhóm   |

#### 4. Các yêu cầu, quy định đối với học phần

Không chuẩn bị bài trước khi đến lớp: Tất cả các trường hợp không chuẩn bị bài hoặc không làm bài tập về nhà theo yêu cầu của giảng viên trước khi đến lớp sẽ bị trừ 2 điểm chuyên cần/một lần vi phạm. Không tham gia làm việc nhóm: Các trường hợp không tham gia thảo luận nhóm tích cực sẽ bị 0 điểm giữa kỳ và bị cấm thi.

#### VII. Giáo trình/ tài liệu tham khảo

##### \* Sách giáo trình/Bài giảng:

- Trần Hữu Cường: Thị trường và giá cả nông sản, thực phẩm. NXB Nông nghiệp. 2009.
- Trần Hữu Cường. Bài giảng thị trường và giá cả. NXB Nông nghiệp. 2022

##### \* Tài liệu tham khảo khác: (Liệt kê ít nhất 3 tài liệu tham khảo)

- Jema Haji (2014) Module on Agricultural Marketing and Price Analysis, Haramaya University, School of Agricultural Economics and Agribusiness
- Cornell William G. Tomek, Harry M, (2014), Agricultural Product Prices, 5 edition, Kaiser University Press;
- Andrew Barkley, Paul W. Barkley (2013) Principles of agricultural economics. Routledge,

#### VIII. Nội dung chi tiết của học phần

| Tuần  | Nội dung                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                       | KQHTMB của học phần |
|-------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 1 - 2 | <p><b>Chương I:</b> Đối tượng, nội dung và phương pháp nghiên cứu môn học</p> <p><b>A/ Các nội dung chính trên lớp:</b> (6 tiết)</p> <p><b>Nội dung giảng dạy lý thuyết:</b> (4 tiết)</p> <p>Nội dung GD lý thuyết</p> <p>1.1 Đối tượng nghiên cứu</p> <p>1.2 Nội dung môn học</p> <p>1.3 Các phương pháp nghiên cứu</p> <p><b>Nội dung semina/thảo luận/Project/E-learning:</b> (2 tiết)</p> <p>1.4 Phương pháp tiếp cận nghiên cứu thị trường</p> <p><b>B/ Các nội dung cần tự học ở nhà:</b> (6 tiết)</p> <p>1.5 Các mô hình nghiên cứu</p> | K1, K2, K3, K4, K5  |
| 3-4   | <b>Chương 2:</b> Mối quan hệ giữa giá cả và cung – cầu                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |                     |





| Tuần | Nội dung                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            | KQHTMD của học phần |
|------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 5-6  | <p><b>A/Tóm tắt các nội dung chính trên lớp: (6 tiết)</b><br/> <b>Nội dung giảng dạy lý thuyết: (4 tiết)</b><br/>           2.1 Khái niệm và vai trò của giá cả<br/>           2.2 Cung và cầu<br/>           2.3 Độ co giãn cầu và cung<br/>           2.4 Áp dụng phân tích cung – cầu<br/> <b>Nội dung semina/thảo luận/Project/E-learning: (2 tiết)</b><br/>           2.5 Phân tích cung cầu và giá cả các sản phẩm nông sản<br/> <b>B/Các nội dung cần tự học ở nhà: (12 tiết)</b><br/>           2.6 Bài tập xác định cung cầu, xác định điểm cân bằng</p> <p><b>Chương 3:</b> Hình thành giá cả nông sản và thực phẩm trong các hình thái thị trường</p>                                                    | K1, K2, K3, K4, K5  |
|      | <p><b>A/Tóm tắt các nội dung chính trên lớp: (6 tiết)</b><br/> <b>Nội dung giảng dạy lý thuyết: (4 tiết)</b><br/>           3.1 Khái niệm và đặc trưng của thị trường nông sản và thực phẩm<br/>           3.2 Phân tích giá cả trong các hình thái thị trường<br/>           3.3 Thị trường nông sản và thực phẩm thế giới<br/> <b>Nội dung semina/thảo luận/Project/E-learning: (2 tiết)</b><br/>           3.4 Quyết định giá sản phẩm nông sản trong thị trường cạnh tranh và độc quyền hoàn hảo</p> <p><b>B/Các nội dung cần tự học ở nhà: (12 tiết)</b><br/>           Bài tập ra quyết định tối ưu hóa sản lượng và tối đa hóa lợi nhuận của doanh nghiệp trong các hình thái thị trường</p>                 |                     |
| 7-8  | <p><b>Chương 4:</b> Phân tích biến động giá nông sản và thực phẩm</p> <p><b>A/Tóm tắt các nội dung chính trên lớp: (6 tiết)</b><br/> <b>Nội dung giảng dạy lý thuyết: (4 tiết)</b><br/>           5.1 Biến động giá cả theo giá trị biên marketing<br/>           5.2 Biến động giá cả theo phẩm cấp và chất lượng sản phẩm<br/>           5.3 Biến động giá cả theo không gian<br/>           5.4 Biến động giá cả theo thời gian<br/> <b>Nội dung semina/thảo luận/Project/E-learning: (2 tiết)</b><br/>           Lý giải các tình huống giá theo phẩm chất sản phẩm, mùa vụ</p> <p><b>B/Các nội dung cần tự học ở nhà: (12 tiết)</b><br/>           Áp dụng mô hình cân bằng không gian trong phân tích giá</p> | K1, K2, K3, K4, K5  |
|      | <p><b>Chương 5:</b> Phân tích biến động giá nông sản và thực phẩm</p> <p><b>A/Tóm tắt các nội dung chính trên lớp: (5 tiết)</b><br/> <b>Nội dung giảng dạy lý thuyết: (4 tiết)</b><br/>           6.1 Các yếu tố ảnh hưởng đến phương pháp định giá</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |                     |
| 9    |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     | K1, K2, K3, K4, K5  |



| Tuần | Nội dung                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          | KQHTMB của học phần |
|------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|
| 10   | <p>6.2 Các phương pháp định giá</p> <p>Nội dung semina/thảo luận/Project/ E-learning: (1 tiết)</p> <p>Lý giải các tình huống giá theo phẩm chất sản phẩm, mùa vụ</p> <p>B/Các nội dung cần tự học ở nhà: (12 tiết)</p> <p>Áp dụng mô hình cân bằng không gian trong phân tích giá</p>                                                                                                                                                                                                                                                             | K1, K2, K3, K4, K5  |
|      | <p>Chương 6: Sự can thiệp của Chính phủ vào thị trường và giá cả</p> <p>A/Tóm tắt các nội dung chính trên lớp (3 tiết)</p> <p>6.1 Mục đích của sự can thiệp của Chính phủ vào thị trường và giá cả</p> <p>6.2 Các phương pháp tác động tới thị trường và giá cả</p> <p>6.3 Các công cụ và chính sách tác động vào thị trường và giá cả</p> <p>Nội dung semina/thảo luận/Project/ E-learning: (1 tiết)</p> <p>Làm bài tập nhóm</p> <p>B/Các nội dung cần tự học ở nhà: (8 tiết)</p> <p>Áp dụng mô hình cân bằng không gian trong phân tích giá</p> |                     |

## IX. Yêu cầu của giảng viên đối với học phần

- Phòng học, thực hành: 01 phòng học
- Phương tiện phục vụ giảng dạy: máy chiếu, máy tính, loa.
- E- learning

Hà Nội, ngày 25 tháng 6 năm 2024

GIẢNG VIÊN BIÊN SOẠN

(Ký và ghi rõ họ tên)

Đỗ Thị Tuyết Mai

GIÁM ĐỐC

(Ký và ghi rõ họ tên)



PHÓ GIÁM ĐỐC

Phạm Văn Cường

TRƯỜNG BỘ MÔN

(Ký và ghi rõ họ tên)

Bùi Hoàng Duy

TRƯỜNG KHOA

(Ký và ghi rõ họ tên)

PGS.TS. Đỗ Quang Siem





## PHỤ LỤC

### THÔNG TIN VỀ ĐỘI NGŨ GIẢNG VIÊN GIẢNG DẠY HỌC PHẦN

#### Giảng viên phụ trách học phần

|                                                                    |                                                                                              |
|--------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|
| Họ và tên: Trần Hữu Cường                                          | Học hàm, học vị: PGS. Tiến sĩ                                                                |
| Địa chỉ cơ quan: Bm Marketing, Khoa Kế toán và quản trị kinh doanh | Điện thoại liên hệ:                                                                          |
| Email: thcuong@vnua.edu.vn                                         | Trang web: <a href="http://khoaketuan.vnua.edu.vn/vi/">http://khoaketuan.vnua.edu.vn/vi/</a> |
| Cách liên lạc với giảng viên: email, gặp trực tiếp, gặp tại Bm     |                                                                                              |

#### Giảng viên giảng dạy học phần

|                                                                    |                                                                                              |
|--------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|
| Họ và tên: Nguyễn Anh Trù                                          | Học hàm, học vị: Tiến sĩ                                                                     |
| Địa chỉ cơ quan: Bm Marketing, Khoa Kế toán và quản trị kinh doanh | Điện thoại liên hệ:                                                                          |
| Email: natru@vnua.edu.vn                                           | Trang web: <a href="http://khoaketuan.vnua.edu.vn/vi/">http://khoaketuan.vnua.edu.vn/vi/</a> |
| Cách liên lạc với giảng viên: email, gặp trực tiếp, elearning      |                                                                                              |

#### Giảng viên giảng dạy học phần

|                                                                    |                                                                                              |
|--------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|
| Họ và tên: Trần Thị Thu Hương                                      | Học hàm, học vị: Tiến sĩ                                                                     |
| Địa chỉ cơ quan: Bm Marketing, Khoa Kế toán và quản trị kinh doanh | Điện thoại liên hệ:                                                                          |
| Email: ttthuong@vnua.edu.vn                                        | Trang web: <a href="http://khoaketuan.vnua.edu.vn/vi/">http://khoaketuan.vnua.edu.vn/vi/</a> |
| Cách liên lạc với giảng viên: email, gặp trực tiếp, elearning      |                                                                                              |

#### Giảng viên giảng dạy học phần

|                                                                    |                                                                                              |
|--------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|
| Họ và tên: Đỗ Thị Mỹ Hạnh                                          | Học hàm, học vị: Tiến sĩ                                                                     |
| Địa chỉ cơ quan: Bm Marketing, Khoa Kế toán và quản trị kinh doanh | Điện thoại liên hệ:                                                                          |
| Email: ttthuong@vnua.edu.vn                                        | Trang web: <a href="http://khoaketuan.vnua.edu.vn/vi/">http://khoaketuan.vnua.edu.vn/vi/</a> |
| Cách liên lạc với giảng viên: email, gặp trực tiếp, elearning      |                                                                                              |

#### Giảng viên phụ trách học phần

|                                                                    |                          |
|--------------------------------------------------------------------|--------------------------|
| Họ và tên: Đỗ Thị Tuyết Mai                                        | Học hàm, học vị: Tiến sĩ |
| Địa chỉ cơ quan: Bm Marketing, Khoa Kế toán và quản trị kinh doanh | Điện thoại liên hệ:      |



|                                                                     |                                                                                                     |
|---------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Email: dtmai@vnua.edu.vn                                            | Trang web:<br><a href="http://khoaaketloan.vnua.edu.vn/vi/">http://khoaaketloan.vnua.edu.vn/vi/</a> |
| Cách liên lạc với giảng viên: email trực tiếp, gặp trực tiếp tại Bm |                                                                                                     |

## CÁC LẦN CẢI TIẾN

(Đề cương được cải tiến hàng năm theo qui định của Học Viện)

- Lần 1: 7/2020  
Bổ sung rubric đánh giá thuyết trình theo nhóm để đa dạng lựa chọn đánh giá tùy theo từng học kỳ học
- Lần 2: 7/2021  
Rà soát nội dung, bổ sung thông tin về một số định chế quốc tế và phân bổ lại số tiết cho phù hợp hơn; cập nhật tài liệu tham khảo, bổ sung tài liệu học tập là các kết quả nghiên cứu của giảng viên
- Lần 3: 7/2022  
Rà soát nội dung, bổ sung tài liệu tham khảo, bổ sung tài liệu học tập
- Lần 4: 7/2024  
Rà soát và hoàn thiện các chỉ báo đánh giá thực hiện chuẩn đầu ra
- Lần 5: 7/2024  
Rà soát và hoàn thiện các chỉ báo đánh giá thực hiện chuẩn đầu ra

