



KQ03107: MARKETING CĂN BẢN 1

(BASICS OF MARKETING 1)

Số tín chỉ 2: lý thuyết 2 - thực hành 0

KẾT QUẢ HỌC TẬP MONG ĐỢI

Ký hiệu	KQHTMD của học phần Hoàn thành học phần này, sinh viên thực hiện được	CĐR của CTĐT
Kiến thức		
K1	Vận dụng được các nguyên lý marketing để ra các quyết định trong kinh doanh	-
K2	Phân tích tình huống marketing trong kinh doanh thực tế	
Kĩ năng		
K3	Tổ chức và thực hiện các hoạt động trong nhóm	CĐR 6: Phối hợp làm việc nhóm trong hoạt động chuyên môn đạt mục tiêu đề ra ở vị trí là thành viên hay nhà quản lý
K4	Tăng cường kỹ năng giao tiếp và phân tích tình huống	CĐR 7: Giao tiếp hiệu quả bằng đa phương tiện, thích nghi với môi trường đa văn hóa; đạt chuẩn tiếng Anh theo qui định của Bộ GD&ĐT
k5	Nâng cao kỹ năng sử dụng máy tính để soạn thảo văn bản và báo cáo thuyết trình	CĐR 7: Giao tiếp hiệu quả bằng đa phương tiện, thích nghi với môi trường đa văn hóa; đạt chuẩn tiếng Anh theo qui định của Bộ GD&ĐT
Năng lực tự chủ		
K6	Chủ động tìm kiếm các tài liệu, kiến thức có liên quan đến marketing	-
K7	Có trách nhiệm hơn với môi trường và xã hội.	-

Chương 1: **Tổng quan về marketing**

Chương 2: **Môi trường marketing**

Chương 3: **Hành vi người tiêu dùng và thị trường mục tiêu**

Chương 4: **Các quyết định về sản phẩm**

Chương 5: **Các quyết định về giá**

Chương 6: **Chiến lược phân phối**

Chương 7: **Chiến lược xúc tiến hỗn hợp**

- Tham dự tối thiểu 1/3 số tiết lý thuyết.
- Chuẩn bị cho bài giảng, đọc sách tham khảo trước khi đến lớp
- Tham gia thực địa, làm bài tập nhóm giữa kỳ, viết báo cáo và thuyết trình theo chủ đề đã giao.



ĐÁNH GIÁ VÀ CHO ĐIỂM

Rubric	KQHTMD được đánh giá	Trọng số (%)
Đánh giá quá trình		10
Rubric 1. Tham dự lớp	K1, K2, K6, K7	10
Rubric 2. Làm việc nhóm	K1, K2, K3, K4, K5, K6, K7	15
Rubric 3. Thuyết trình nhóm	K1, K2, K3, K4, K5, K6, K7	15
Đánh giá cuối kì		60
Rubric 4. Thi cuối kì	K1, K2, K3, K4	60



PHƯƠNG PHÁP HỌC TẬP

Đọc tài liệu

Nghe giảng,

Thảo luận, viết báo cáo, thuyết trình

Nghiên cứu trường hợp

Học online



GIẢNG VIÊN PHỤ TRÁCH

1. TS. Nguyễn Văn Phương
2. ThS. Nguyễn Thái Tùng